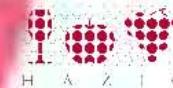


PREUZIMANJE GOSPODARSTVA U PRAKSI



Hažić
Ivančić

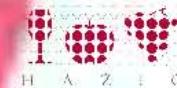
Valentina Hažić
OPG HAŽIĆ

lipanj 2016. g.



Poduzetnik 4.2., „Ulaganje u prenuđeni marketing i blizinski poslovnici pretežito pravzad“

PREUZIMANJE GOSPODARSTVA U PRAKSI



Jurovčić 7,
40 313 Št. Martin na Muri.

HAŽIĆ
Valentina Hažić
OPG HAŽIĆ

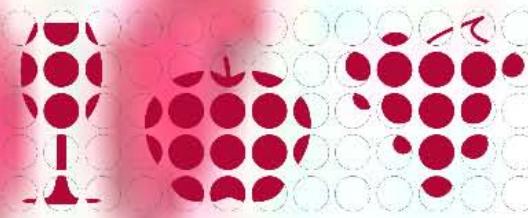
lipanj 2016. g.



Podbjegar 4.2. „Ulaganje u prenudni marketing i blizinski poljoprivredni proizvodi“



PREUZIMANJE GOSPODARSTVA U PRAKSI



H A Ž I Ć

Jurovčak 72,
40 313 Sv. Martin na Muri

**Valentina Hažić
OPG HAŽIĆ**

lipanj 2016. g.



www.niko-si.si



Obitelj













Podmjera 4.2. „Ulaganja u preradu, marketing i/ili razvoj poljoprivrednih proizvoda“











Prijenos poslovanja (engl. business transfer), prema definiciji Europske unije, podrazumijeva prijenos vlasništva nad poduzećem na drugu osobu ili drugo poduzeće, čime se osigurava **kontinuitet postojanja i poslovne aktivnosti poduzeća**.

Na 10. mjesecu poljoprivrednici potrošavaju 14. dodatak na prehodnu razinu, a u drugim poljoprivrednim područjima na poljoprivrednu razinu potrošavaju 10. dodatak. U sklopu 10. dodatka na prehodnu razinu uključuju se i 10. dodatak na poljoprivrednu razinu u sklopu 10. dodatka na prehodnu razinu.

Prijenos poslovanja je sastavni dio životnog ciklusa poslovnog subjekta, kao i životnog ciklusa vlasnika.

Znaj složenost ovog pitanja – u pravnom, finansijskom, poreznom, organizacijskom i emisivnom smislu, prijenos upravljanja predstavlja kritičnu fazu koju veliki broj poslovnih subjekata ne uspijeva prebrodati.

Najčešći modeli prijenosa poslovanja u smislu prijenosa vlasništva su:

- preuzimanje vlasništva na članove obitelji
 - pendaju poslovnom subjektu neobiteljskim članovima (management ili zapisnicnicama) ili osobama ili poslovnim subjektima izvan potičeza, uključujući preuzimanje ili spajanje s drugim poslovnim subjektima,

KRITERIJI ODABIRA TIP OPERACIJE 6.1.1.		
Kriterij		Bodovi
1	Ekonomski veličina poljoprivrednog gospodarstva	Max. 10
	8.000 € – 24.999 €	5
	25.000 € – 49.999 €	10
2	Vlasnički status poljoprivrednog gospodarstva	Max. 10
	Korisnik ima pravo korištenja poljoprivrednog potencijala kao vlasnik/posjednik poljoprivrednog potencijala	10
	Korisnik ima pravo korištenja poljoprivrednog potencijala drugom ugovornom obvezom na period više od 15 godina	5



Kriteriji odabira tip operacije 6.1.1.

Kriterij odabira broj 2

Da bi mladi poljoprivrednik ostvario 10 bodova po navedenom kriteriju, mora u trenutku podnošenja Zahtjeva za potporu biti postavljen za nositelja/odgovornu osobu na poljoprivrednom gospodarstvu i imati više od 50% poljoprivrednog potencijala koji su temelj izračuna ekonomске veličine poljoprivrednog gospodarstva u vlasništvu/posjedu. Da bi mladi poljoprivrednik ostvario 5 bodova po navedenom kriteriju, mora u trenutku podnošenja Zahtjeva za potporu biti postavljen za nositelja/odgovornu osobu na poljoprivrednom gospodarstvu te imati više od 50% poljoprivrednog potencijala koji su temelj izračuna ekonomске veličine poljoprivrednog gospodarstva u drugoj ugovornoj obvezi na period više od 15 godina. Mladi poljoprivrednik koji u trenutku podnošenja Zahtjeva za potporu nije postavljen za nositelja/odgovornu osobu na poljoprivrednom gospodarstvu ne može ostvariti bodove po ovome kriteriju.

Prijenos poslovanja je sastavni dio životnog ciklusa poslovnog subjekta, kao i životnog ciklusa vlasnika.

Zbog složenosti ovog pitanja – u pravnom, finansijskom, poreznom, organizacijskom i emotivnom smislu, prijenos upravljanja predstavlja **kritičnu fazu koju velik broj poslovnih subjekata ne uspijeva prebroditi**.

Najčešći modeli prijenosa poslovanja u smislu prijenosa vlasništva su:

- **prenošenje vlasništva na članove obitelji**
- prodaja poslovnog subjekta neobiteljskim članovima (managementu ili zaposlenicima) ili osobama ili poslovnim subjektima izvan poduzeća, uključujući preuzimanje ili spajanje s drugim poslovnim subjektima.



Uvođenje obiteljskih članova u poslovanje

- miran razgovor
- želja za preuzimanjem upravljanja u obiteljskom poduzeću može biti snažan poticaj za uspjeh, ali nedovoljan ukoliko ne dolazi u kombinaciji sa znanjem i iskustvom
- stručno mentorstvo osobe izvan kruga obitelji ili podrška privremenog profesionalnog menadžera do stjecanja potrebnog znanja i iskustva za samostalno upravljanje poslovanjem
- znanje i iskustvo nove generacije, temeljeni na vlastitoj osobnosti i stručnosti, važni su preduvjeti za izgradnju ugleda nove generacije u obiteljskom poduzeću među zaposlenicima, kupcima i dobavljačima

Potrebne odlike menadžera obiteljskog poljoprivrednog gospodarstva:

- definiranje strategije i poslovno planiranje
- potreba za uvođenjem standardizacije procesa na obiteljskom gospodarstvu
- posjedovanje specifičnih komplementarnih znanja
- sposobnost poticanja i provođenja potrebnih promjena,
- sposobnost mentoriranja i vođenja ostalih članova obitelji uključenih u poslovanje te kompatibilnost s organizacijskom kulturom i temeljnim vrijednostima



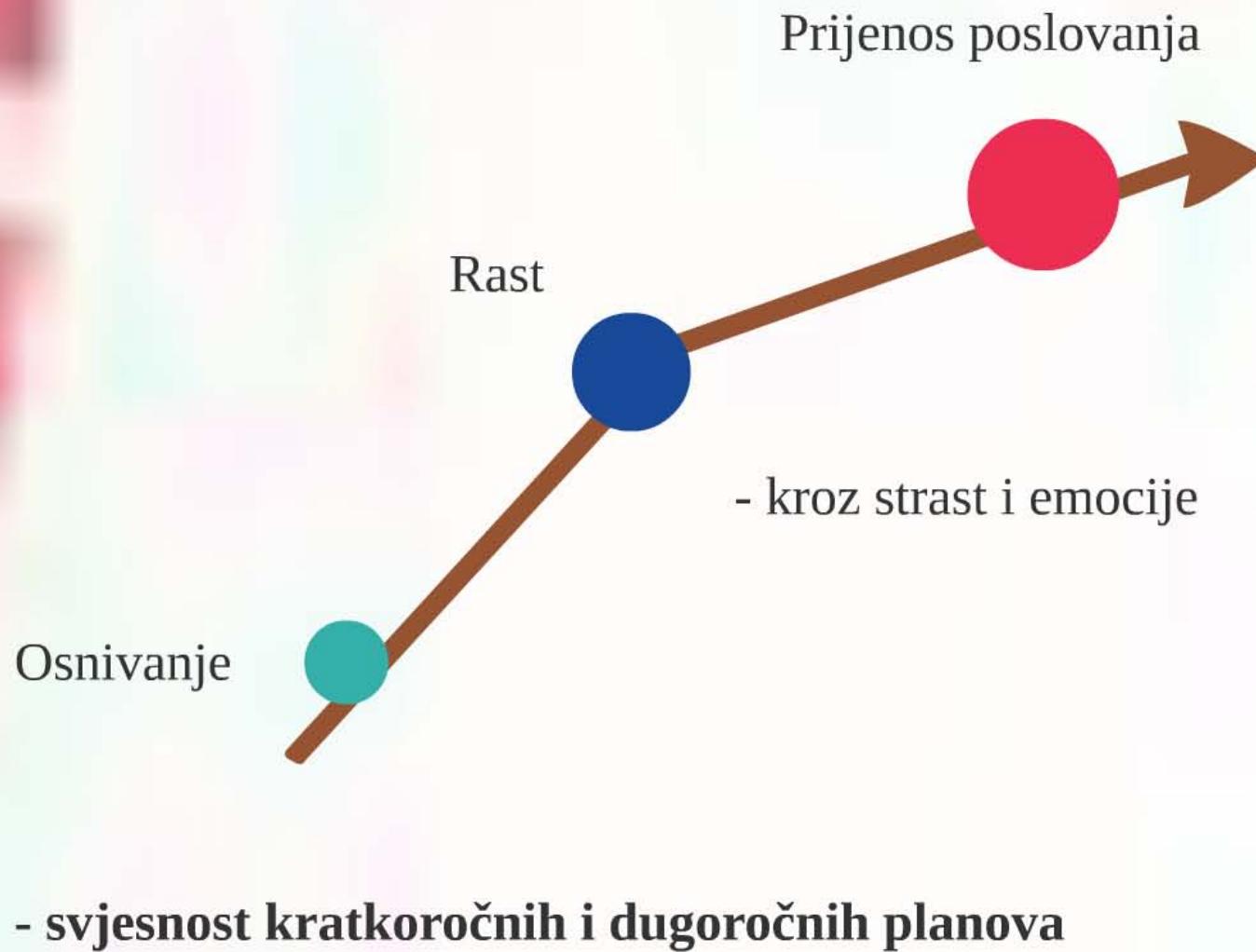
Prejemanje pozdravlja
Kroz snim i emocije



osobnih i dugoročnih planova

1. Obitelj
2. Poslovni uspjeh





Iskustvo!

Znanje!



Uspjeh!





Znanje!

Iskustvo!

(mreža kontakata)



uspješna obitelj=uspješan projekt





Hvala na pozornosti!

PREUZIMANJE GOSPODARSTVA U PRAKSI

H A Z I

Valentina Hažić
OPG HAŽIĆ

lipanj 2016. g.

